

OMNILOGIC

Oracle Partner HUB, HSP & VAD in Romania and Adriatics



OMNILOGIC

ORACLE®
PARTNERNETWORK

Despre Omnilogic

- ▶ 20 de ani de excelenta in IT&C;
- ▶ Capital social subscris de peste 500.000 EUR si active corporale de peste 40 mill EUR.
- ▶ Prezenta internationala: Romania, Elvetia (centru logistic), Moldova (din 2010), Slovenia, Croatia, Serbia, Bosnia (din 2012) si Bulgaria (din 2013);
- ▶ 2011: a treia companie in TOP 20 distribuitori IT&C conform scoringului MCR (MCR=Major Companies in Romania);
- ▶ 2011: a doua companie in TOP 40 distribuitori IT&C conform rezultatelor raportate pentru 2010;
- ▶ Principalele verticale adresate impreuna cu partenerii: SMB, Servicii financiare, Telecom & Sectorul public;
- ▶ Peste 40 de milioane EUR in linii de credit.

Campusul OmniLogic

In iunie 2008 OmniLogic s-a relocat in noul campus din Otopeni.

Campusul este dispus pe mai mult de 3 hectare pe care sunt construite 5 cladiri, din care doua sunt cladiri de birouri cu peste 12.000 mp spatiu de birouri clasa "A", una este un depozit sofisticat de 3.000 mp., iar o alta cladire este primul centru de date de nivel Tier 3-ready construit in Romania, care a stabilit noi standarde de calitate si performanta in regiune.



Omnilogic Data Center

Omnilogic Data Center a fost construit conform celor mai recente standarde ale Asociației Industrii Telecomunicațiilor pentru infrastructura de telecomunicații din centrele de date (TIA-942) care îl clasifica ca fiind de nivel 3 (Tier 3-ready).

Cu o investiție finală de peste 9 mil. euro, Omnilogic Data Center este gândit și construit ca un mediu IT dedicat, profesionist, flexibil și sigur, disponibil clienților și partenerilor strategici ai Omnilogic.



Omnilogic Education Center

In campus-ul Omnilogic, Education Center este locul care permite instructorilor individuali si managerilor sa conecteze solutiile de instruire la obiectivele de afaceri.

Expertiza, competentele si certificarile profesionale califica instructorii Omnilogic ca unii dintre cei mai experimentati din domeniu.

Instruirea superioara si continutul exceptional ofera partenerilor/clientilor Omnilogic competentele de care au nevoie pentru a ramana competitivi in mediul de afaceri in continua schimbare.



TV

De la Aldea



Omnilogic - Value Added Distributor

Valoarea adaugata a Omnilogic in relatia cu partenerii consta in:

- ▶ **Portofoliu mixt de solutii** - de volum si de nisa - care sa asigure atat recurenta, cat si profitabilitatea, la nivelul partenerilor (channel partners) si evident, a noastra insine.
- ▶ **Suport tehnic pentru parteneri (channel partners)**, in special in zonele de nisa, in care sunt necesare competente specifice (si scumpe), cu resurse dedicate pentru:
 - Pre-sales
 - Post-sales
 - Reseller Education Center
 - Reseller Testing Center (Pearson Vue si Prometric)
 - Top Tier Demo Center
 - Alte facilitati de demo, atat la sediul Omnilogic cat si prin accesul la programele de demo, NFR si Try-before-you-buy .

Omnilogic - Value Added Distributor (cont.)

- ▶ **Pachete financiare pentru parteneri**, atat pentru business-ul recurent, cat si pentru cel punctual, sub rezerva verificarii solvabilitatii pe intreg lantul de vanzare;
- ▶ **Capabilitati logistice complexe**, de volum si de proiecte, cu livrare gratuita la sediul partenerului;
- ▶ **Structura interna dinamica go-to-market**, ce permite adaptabilitate atat la cerintele partenerilor (channel partners) cat si ale pietei.
- ▶ **Experienta de 20 ani in distributia IT&C.**
- ▶ **Prezenta internationala in calitate de Oracle VAD:** Romania (2011), Slovenia, Croatia, Serbia, Bosnia (din 2012) si Bulgaria (din 2013).

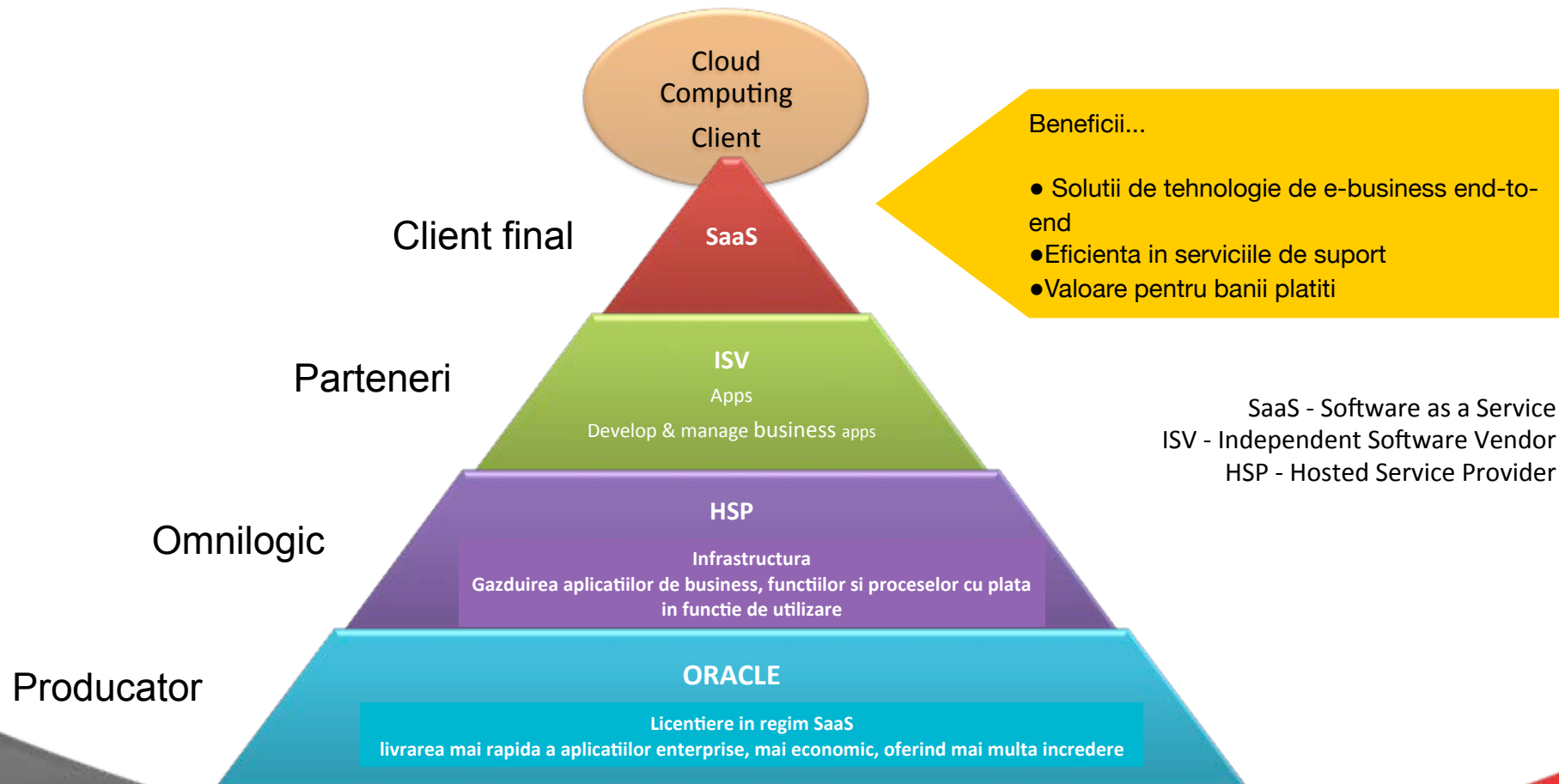
Diferentiatori

- ▶ 20 de ani de parteneriat cu principalii vendori IT&C, lideri in domeniu la momentul respectiv;
- ▶ Buna cunoastere a pietei regionale de IT&C, flexibilitate si adaptabilitate la cerinte specifice;
- ▶ Experienta vasta in gestionarea unei retele vaste de parteneri (peste 1200 parteneri in Romania);
- ▶ Suport pre-sales din faza incipienta de vanzare;
- ▶ Data center TIER 3-ready cu facilitati demo;
- ▶ Suport post-sales (instalare, assessment, service etc).;
- ▶ Capabilitati de instruire si certificare (centru de training, centru de testing autorizat Pearson VUE si Prometric);

Diferentiatori (cont.)

- ▶ Putere financiara gratie politicilor stricte de control al costurilor si proceselor de restructurare interna incepute inca din 2011;
- ▶ Indrumare si sprijin financiar pentru afaceri recurente si proiecte;
- ▶ Gama larga de solutii financiare prin intermediul liniilor de credit existente (25 mil. euro), disponibile oricand pentru finantarea afacerii si capacitatea de structurare a finantarii pentru proiecte mari bazate atat pe know-how-ul propriu, cat si pe relatiile excelente de parteneriat cu cele mai importante banci;
- ▶ Abilitati foarte puternice in construirea si dezvoltarea retelei de parteneri;
- ▶ Capabilitati logistice, cu experienta in gestionarea complexitatii si volumelor, cu baze logistice in Romania (pentru business-ul local) si Elvetia (business regional).

HSP (Hosted Service Provider) - Modelul de afaceri



De ce OmniLogic Oracle HSP?

- Relatie de parteneriat de durata cu Oracle – mai mult de 10 ani de colaborare.
- Excelenta intelegere a nevoilor clientilor si ale pietei privind produsele Oracle si implementarea a numeroase proiecte bazate pe tehnologie Oracle.
- Specialisti certificati pe tehnologie Oracle si Oracle-Sun.
- Facilitati cloud computing si mai bine de 4 ani de experienta in utilizarea acestora.
- Indepinirea tuturor cerintelor pentru HSP.

De ce Omnilogic Oracle HSP?

- Mai mult de 6 ani experienta in servicii Oracle-SUN (instalare, configurare si mentenanta) furnizate in baza "SUN Partner Agreement", extins prin anexa "Field Delivery Support Provider Addendum" la contractul OPN;
- Aplicatie de Help Desk disponibila 24x7 bazata pe Oracle iSupport;
- Excelenta dezvoltare si evolutie a retelei de parteneri si a modelului de colaborare;
- Capabilitati financiare extinse;
- Infrastructura demo de tip "SUN-ORACLE infrastructure-ready".

Servicii oferite prin programul HSP

Server Consolidation

Storage Consolidation

**Datacenter
Relocation**



Data Archiving

**Infrastructure
Automation**

**Database
Optimisation**

**HelpDesk
support**

**Applications
Migration**

De ce un mediu dedicat ISV (Independent SW Vendor) ?

Adresabilitate:

- Scopul nostru este acela de a le oferi partenerilor de tip ISV posibilitatea de a valorifica oportunitatile de afaceri semnificative si de a-si consolida relatiile de afaceri cu clientii actuali.
- Din punctul nostru de vedere mediul ideal pentru partenerii de tip ISV are urmatoarele caracteristici: **flexibil, de incredere, accesibil, dar nu over-managed.**
- Solutiile noastre sprijina partenerii de tip ISV in dezvoltarea de **aplicatii rapide, fluide si dinamice** care sa **contribuie la flexibilitatea si profitabilitatea afacerilor clientilor.**

Beneficiile oferite pentru ISV

- ▶ Cu OmniLogic **nu veti mai fi nevoit sa va asumati intreaga responsabilitate** - (inclusiv cheltuielile financiare de capital) - ci **doar sa mentineti controlul platformei de dezvoltare.**
- ▶ **Nu veti mai fi dependent** de HW-ul fizic, urgentele de la 2 a.m. privind disponibilitatea retelei sau a centrului de date fiind acum de domeniul trecutului.
- ▶ Asa ca lasati deoparte grijele privind hardware-ul si incepeti sa lucrati inteligent prin **folosirea abilitatilor si banilor dvs.** pentru **activitatile care aduc profit.**



De la Alameda

Omnilogic ca Oracle Partner HUB

- Suprafata HUB-ului este de 243 mp;
- Structura HUB-ului:
 - Centru de migrare cu Exadata X2-2 si ODA (deja instalate)
 - Partner Academy
 - Oracle Studio
 - Demo Center
- Testing Center (Pearson VUE si Prometric) localizat in aceeasi cladire;
- Partner Academy este facilitatea folosita in special ca platforma de instruire pentru personalul tehnic (pregatind astfel partenerii locali sa ofere first level suport clientilor finali)



ORACLE
PARTNERNETWORK
PARTNER HUB
MIGRATION
CENTER



ORACLE
PARTNERNETWORK
PARTNER HUB
ACADEMY



ORACLE
PARTNERNETWORK
PARTNER HUB
STUDIO



De ce OmniLogic ca Oracle Partner HUB

- ✓ Mai mult de 10 ani de relatie de parteneriat cu Oracle, cu rezultate excelente (depasind 12 mill. \$ in 2009);
- Mai mult de 6 ani experienta in servicii Oracle-SUN (instalare, configurare si mentenanta) furnizate in baza "SUN Partner Agreement", extins prin anexa "Field Delivery Support Provider Addendum" la contractul OPN pentru sustinerea regiunii in calitate de VAD
- ✓ Resurse dedicate si partajate pentru business-ul Oracle-Sun;
- ✓ Facilitati de instruire si capabilitati de certificare;
- ✓ OmniLogic este singurul partener Oracle HSP in Europa (Hosting Service Provider) pentru modeul de business SaaS pentru iSV;
- ✓ Specialisti certificati pe tehnologie Oracle si Oracle-Sun;
- Aplicatie de Help Desk disponibila 24x7 bazata pe Oracle iSupport;
- Excelenta evolutie a partenerilor si a relatiei de colaborare gratie utilizarii Oracle Apps;
- SUN-ORACLE infrastructure ready (facilitate demo), inclusiv Exadata X2-2 si ODA (Oracle Database Appliance).

Oracle Partner Hub - Beneficii pentru parteneri

Centru de migrare ISV

- suport tehnic pentru migrarea pe platforma Oracle

- ✓ Obtineti ajutorul consultantilor Oracle cu experienta in toate fazele (demo, implementare si migrare);
- ✓ Infrastructura ce permite acces la instante de test si monitorizare;
- ✓ In mod gratuit;
- ✓ Migrati fara probleme solutia dvs. pe tehnologie Oracle, o optimizati si o validati;
- ✓ Testati si dezvoltati solutiile proprii pe Exadata si ODA;
- ✓ Beneficiati de spatiu demo si laboratoare la standarde ridicate;



Oracle Partner Hub - Beneficii pentru parteneri

Partner Studio

- un centru dedicat in care partenerii se pot intalni cu clientii pentru demonstratii de produs folosind tehnologie Oracle si in care pot intalni alti profesionisti.

- ✓ Acces la servicii de marketing si vanzari;
- ✓ Acces la noi prospecti - conexiuni cu comunitatea de business locala;
- ✓ Facilitati de conferinta pentru organizarea de evenimente si intalniri de afaceri (zona demonstrativa reflecta functiile cheie ale unui SMB)
- ✓ Motorul dezvoltarii parteneriatului cu Oracle.



Oracle Partner Hub - Beneficii pentru parteneri

Partner Academy

- training Oracle la costuri preferentiale

- ✓ Invatati de la instructori experimentati, in sali de clasa confortabile si complet echipate;
- ✓ Va imbunatatiti atat cunostintele teoretice, cat si abilitatile practice privind noi produse si aplicatii Oracle.



36 I.G. Duca street, B1 building
Otopeni, Ilfov, 075100, Romania
phone: +40 21 303 3100
fax: +40 21 303 3152
e-mail: mailbox@omnilogic.ro
web: www.omnilogic.ro